

業績向上への第一歩

中小企業のための ランチェスター法則を応用した上手な経営のやり方セミナー

売上アップ・利益倍増の法則！

小さくても儲かる会社になりたい経営者必見！！

売上アップ・利益倍増の秘訣。お客様に選ばれる定石とは？差別化とはいったい何をすることなのか。
 顧客が商品を買う「真の理由」。これらの経営の見方、考え方には原理原則があります！
 儲けている会社のしくみを、これまでの顧客の事例をふんだんに挙げ、ランチェスター戦略の視点から解説します。
 今回の講演では、ランチェスター財務戦略春日井 代表 熊谷文男氏を講師として迎え、企業にとって最も重要な
 「利益の上げ方」について解説して頂きます。きっと、あなたの経営を革新する一日になります。ぜひご参加ください。



日時

平成31年2月6日(水) 16:00～18:00 懇親会18:00頃～

セミナー終了後
懇親会を予定しています
振るってのご参加
お待ちしております

会場

宮田村民会館 (宮田村7021 ☎ 0265-85-2314)

参加料

セミナー3,000円(税込)おひとり様につき
(懇親会費…4,000円)

講師

ランチェスター財務戦略春日井

熊谷 文男 氏



対象者

経営者、後継者

講師プロフィール

■略歴

昭和45年 秋田県生まれ
 平成 6年 税理士事務所就職、小規模企業の税務・会計・財務に携わる
 平成16年 ランチェスター経営塾竹田陽一氏の本に出会い感銘を受ける
 平成20年 竹田氏公認講師となり経営戦略勉強会を開催し始める

■主なセミナー講師

・大手家電量販店E社FC事業部向けランチェスターセミナー
 ・愛知県中小企業家同友会向けランチェスターセミナー
 ・愛知県内自動車修理業団体向けランチェスターセミナー
 ・愛知県内パソコン教室長向けランチェスターリーダーシップ研修
 ・ランチェスター式決算分析講座定期開催
 ・ランチェスター戦略社長塾定期開催
 ・ランチェスター式経営計画書作成講座定期開催
 ・その他個別でのランチェスターコンサルティング業務

■内容

1. 業績が上がる「真の理由」
2. お客様に選ばれる定石とは
3. 経営で大切な8つのポイント
4. 経営で一番大事なこと

セミナー参加料につきましては、お申し込み後請求書をお送りいたしますのでお振込みにてご入金くださいますようお願い申し上げます

お申込は F A X : 0265-85-3935

 セミナーのみ参加 セミナーと懇親会両方参加

参加者	貴社名	御役職	御芳名
住所	〒		
連絡先	TEL	FAX	E-Mail